



# お仕事基本のキ

DolphinRose

## 【自分で起業すると・・・？】

### ・ **メリット**

- ・時間、仕事のスタイル、仕事のメニューが自由
- ・やりがい、満足感、充実感、幸福感を感じることが出来る
- ・収入に制限がない
- ・全て自分で決断することが出来る
- ・スキルアップできる

### ・ **デメリット**

- ・収入の保証がない
- ・全て責任を負う
- ・全て自分でしなくてははいけない

## 【起業する際に必要な心構え】

- あるかないかで「企業生存率」が大きく変わる
- 小さくても経営は経営→会社と同じ
- 全てを把握 & 管理する→餅は餅屋は間違い
- 責任力、決断力を問われます
- きちんとした準備が必要

## 【お仕事とは？】

- 社会貢献→人の役に立つこと
- お客様に変化や効果を出すこと
- ~お客様がやってほしいことをするのではなく  
自分がお客様の理想の生き様を見せることによって  
自分もこうなれるかもと夢を見させてあげたり、  
自分自身への期待をさせてあげるのが仕事～

## 【お金を受け取るということ】

- 能力、技術だけにお金をもらっているわけではありません。
- 自分が日頃、何に対してお金を払っているのか 考えてみましょう。→【ワーク】
- お金をもらうのは当たり前というマインドでは長く続かない。



## 【いつ起業するの？】

- 準備が整ったらいつでも思い立った時に起業出来る。
- 今の仕事と並行して行うなど仕事のスタイルは自由。
- 全体像を把握して計画的に始めることが大切。



## 【準備の手順】

1. 何のために仕事をするのかを決める→芯、軸を見つける
2. 自分の才能、可能性を知る
3. 何の分野で仕事をするのか決める
4. 仕事のスタイルを決める→プレイヤー、講師など
5. 月商いくらにするか目標を決める
6. ポジションを決める
7. 商品を作る
8. 仕組みを作る
9. 経営についてや法的なことや手続きについて勉強する

## 【起業する際の手続き】

- 税務署（郵送可）
  - ◆開業届→事業を開始して1ヶ月以内
  - ◆青色申告承認申請書

申請書はHPよりダウンロード可能  
書類のコピー（複写）も一緒に提出

郵送の場合、返信用の封筒に住所を書いて切手を貼る



※現在会社勤めの方で利益が20万円を超えない場合申告不要

# 【確定申告について】

- 青色申告がおすすすめ  
※給料をもらっている人は対象外

★10万円、または65万円所得から控除される

新規開業の場合は開業から2カ月以内に提出

無料ソフトや弥生など分かりやすいソフトも多いのでハードルは低い。

## 【法人化について】

- 合同会社(LLC)がお手軽  
Amazon、Apple、西友など
- 大きな節税が望める  
家賃→社宅扱い  
出張手当、車など
- 国税局が入る確率が少ない
- 手取りの収入が1000万円超えた辺りが始め時



# 1.何のために仕事をするのか決める

- 誰の何を救いたいのか？幸せにしたいのか？  
【ルール】半径3m以内の人、動物、環境
- そのためにやらなくてはいけないことは何か？  
【目的、目標を明確にする】
- 理念はあとで自然と出てくるもの。  
【コツ】無理に最初に大きな理念を掲げない

## 2. 自分の才能や可能性を知る

- 才能は当たり前に出てしまうので、人から褒められると否定する
- 自分が普通に出来ること、得意なことを書き出す
  - ※ずば抜けてすごいことではない
  - ★よくお礼を言われたり、人に頼まれたりすること
- 相手の才能を見つけるワーク

### 3.何の分野で仕事をするのか決める

- 「種類」ではなく「分野」を決める
- もっと知りたいこと、勉強したいこと、探求したいこと
- 1つに絞る必要はない
- 極めてから仕事を始める→×
- 内容はいつでも変えられるので  
その時の興味を大切にする
  - 屋号は何にでも通用するものが便利
  - 検索してなるべく出てこないもの

## 4.仕事のスタイルを決める

- プレーヤー(施術)

アニマルコミュニケーター、ヒーラー、チャネラーetc

※効果をうたう際は注意

特に動物への施術は法律に気をつける

- 講師(教える)

セミナー講師、スクール運営etc

- 物販

動画セミナー、アクセサリー、オルゴナイトetc

※特に肌につけるもの、口に入れるものは法律に気をつける

## 5. 月商いくらにするか目標を決める

- 収入 = 月商 - 経費
- 月に40万円収入が欲しい場合は、月商100万円必要
- 個人事業主は自己投資率が高い
- 収入の金額を決める際は、絶対に必要な金額を1円単位で出してみる



## 6.ポジションを決める

- 同業者をリサーチする(出来るだけ沢山)
- 自分の才能と出来ることを思い出し、それを取り入れて誰もやっていない、またはやっても少ないポジションを見つける。
- オリジナリティを出す



## 7.商品を作る

- 月の目標額から商品の価格を決める
- カリキュラムを決める  
施術の場合も分単位で何を行うのかシミュレーションする
- マインドマップなどのツールを使うと便利
- 商品紹介はどんなことをするのか受ける前からイメージ出来るようしっかり説明する

## 8.仕組みを作る

- 「最終GOAL」＝「商品へのお申込み」に繋がるよう流れを考える。  
※複数通り考えること
- それぞれの意味を再確認する。
- ブログ、Facebook、LINE@、HP、メルマガ、ステップメール、twitter、You Tube etc